



NON VERBALE WIRKUNGSKOMPETENZ

NON VERBAL IMPACT

Der Eindruck eines Menschen wird beruflich und privat ganz erheblich durch seine Außenwirkung geprägt. Im Berufsleben stellen Auftreten und äußeres Erscheinungsbild ganz wesentliche Erfolgsfaktoren dar.

Zu diesem „Wirkungsorchester“ zählen Mimik, Gestik, Körperhaltung, aber auch Kleidungsstil, Farben und Formen. Anhand Ihrer persönlichen Wirkungsziele gilt es nun diese Instrumente in Einklang zu bringen.

Sie lernen punktgenau zu erkennen, in welchem Wirkungsfeld Sie sich bewegen. Die Grundlage bildet der **Motivkompaß**.

Sie bekommen praxisnahe Tipps und Werkzeuge an die Hand, um Ihre Wirkung zu optimieren. Ihr Blick wird geschärft für die kleinen nonverbalen Nuancen der Wirkung und damit Ihre Handlungskompetenz gestärkt.



Inhalte des Impact Seminartages:

- Die Wirkungskraft des Nonverbalen
- Der Motivkompass, eine Weiterentwicklung der Limbic map
- Das non verbale Verhalten gezielt verbessern
- Die non verbale Erscheinung gezielt verbessern
- Das nonverbale Wirkungsorchester: Analyse, Zielbestimmung, Optimierung
- Die Macht des ersten Eindrucks nutzen

Zielgruppen:

Führungskräfte, Moderatoren, Speaker, Seminarleiter und alle Personen die mit Menschen zu tun haben und etwas be-wirken möchten!

Termine: firmenintern oder offen ausgeschrieben nach freier Vereinbarung

Ort: frei wählbar, Seminarraum

Ihr wertvoller Zusatznutzen:

Lassen Sie uns gemeinsam Wirkungs(in)kongruenzen von Marken und Persönlichkeiten analysieren und anhand dieser faszinierenden Erkenntnisse den eigenen Impact entwickeln!

Der Seminartag eignet sich hervorragend im train-the-trainer Bereich und kann auch als einstündiger Vortrag bei Tagungen, etc. eingesetzt werden.

Methoden: plastisch erlebbare Übungen, visuelle und räumliche Darstellung, Austausch durch aktives Erleben und Selbstreflexion. Energetische Techniken!

www.shop-marketing.at



Mag. Erwin Oppermann
Shop Marketing
Unternehmensberatung

A-4614 Marchtrenk, Raiffeisenstr. 25
Tel +43(0)7243 - 53542-0
Fax +43(0)7243 - 53542-4
office@shop-marketing.at

A-4050 Traun, Griningerstr. 15
Tel +43(0)7229 - 66500
Fax +43(0)7229 - 66499
office@shop-marketing.at

www.shop-marketing.at

**Ihr Trainer und
Begleiter:**



MAG. ERWIN OPPERMANN

Mobil: 0664 / 13 23 777

- **Unternehmensberater und Erfolgstrainer**
- **Buchautor „Emotionale Verkaufszintelligenz“**
- **Lektor an der Donau Uni Krems für Neuromarketing**
- **Mimikresonanz® Trainer**